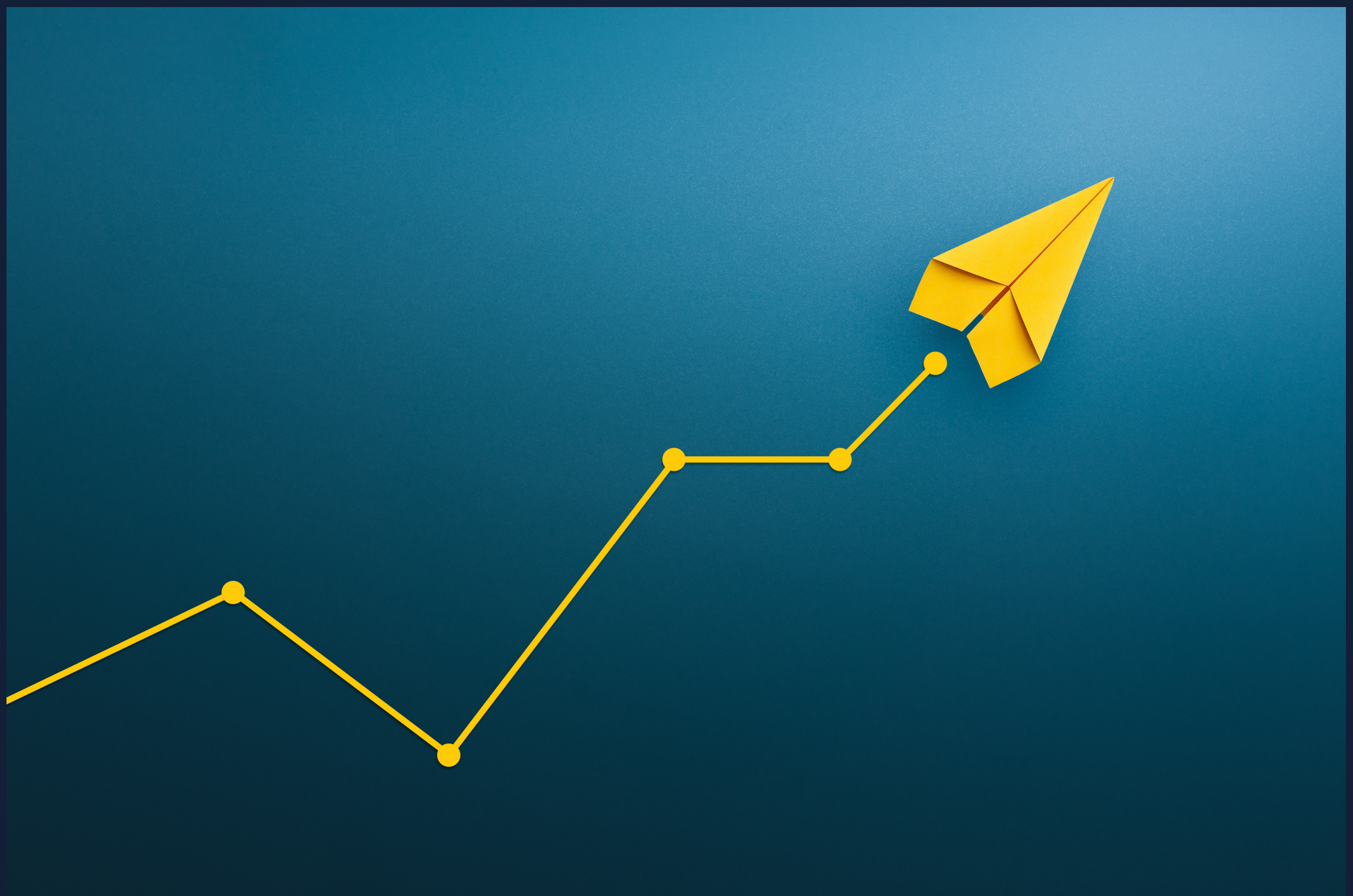


Jouw succes start met een plan



Auteurs: Rob Nip & Rinze Beursken

Ondernemen zonder plan?

Gefeliciteerd, je speelt Russisch roulette

Je hebt ambitie. Je wilt groeien. Maar zonder een doordacht financieel plan ben je niet aan het ondernemen – je bent aan het gokken.

Hoeveel ondernemers ken je die keihard werken, maar nog steeds geen idee hebben of ze echt winst maken?

Of die pas hun financiën controleren wanneer hun banksaldo lager is dan verwacht?

Herkenbaar? Dan is dit jouw wake-up call.

Dit e-book geeft je inzichten waarmee je je financiën strategisch gaat benaderen.

Niet om zelf alles te doen, maar om te begrijpen waarom je beter actie kan ondernemen, mét de juiste mensen aan je zijde.

Cashflow: De stille valkuil die ondernemers de das om kan doen

Je hebt een recordmaand. De omzet stijgt en je voelt je een baas. Totdat je leveranciers betaald moeten worden en je ontdekt dat er amper iets overblijft. Waar is al dat geld heen?

Je verwacht dat geld binnenkomt, maar het is er niet. Dit is een klassiek cashflow-probleem: inkomsten en uitgaven lopen niet synchroon. Ondernemers die dit niet strak beheren, kunnen in de problemen komen.

Veelgemaakte fouten:

Je kijkt alleen naar de omzet, niet naar de daadwerkelijke cashflow.

Klanten betalen te laat, maar je kosten lopen wél door.

Je hebt geen buffer en leeft van factuur naar factuur.

Praktische tip:

Gebruik een rolling forecast: kijk niet alleen naar je huidige saldo, maar plan je inkomsten en uitgaven per week voor de komende drie maanden.

Dit geeft grip.

Zorg voor een betaalstrategie: Factureer sneller en werk met automatische herinneringen.

Het is geweldig als je dit zelf onder controle hebt.

Maar waarom zou je het jezelf moeilijker maken als wij je hierbij kunnen ondersteunen?



Financiering: Van idee naar investeringswaardig plan

Je hebt grootse plannen. Nieuwe investeringen, uitbreiden, personeel aannemen.

En daar heb je geld voor nodig. Maar weet je wat banken en investeerders echt zien als ze naar jouw aanvraag kijken?

Een ongefundeerde gok.

80% van de financieringsaanvragen wordt direct afgewezen.

Waarom?

Omdat veel ondernemers vanuit intuïtie handelen in plaats van met een strategisch plan. Banken en investeerders willen geen onderbuikgevoelens, ze willen keiharde cijfers.

Veelvoorkomende fouten bij financieringsaanvragen:

Geen duidelijk verdienmodel.

Te optimistische groeiverwachtingen zonder onderbouwing.

Een rommelige boekhouding die geen vertrouwen wekt.



Wat je nu kunt doen om dit te voorkomen:

1. Werk met scenario's:

Breng verschillende situaties in kaart, zoals een omzetsdaling, onverwachte kosten of een snelle groei. Dit helpt je om voorbereid te zijn op veranderingen.

2. Dek risico's af met een plan per risico:

Je hoeft geen gedetailleerde strategie uit te werken, maar zorg ervoor dat je weet hoe je kunt inspelen op tegenvallers, bijvoorbeeld door reserves op te bouwen of je kostenstructuur flexibel te houden.

3. Werk met prijzen en hoeveelheden:

Hoeveel klanten heb je nodig om je omzetdoel te halen? Wat is de gemiddelde omzet per klant? Door deze factoren inzichtelijk te maken, krijg je een realistisch beeld van je groeipotentieel en financiële stabiliteit.

Als ambitieuze ondernemer heb je volop ideeën en plannen

Wij helpen je om deze ambities om te zetten in een goed doordacht financieel plan dat jouw groei ondersteunt.

1. Waar komt je groei vandaan?

Meer klanten, nieuwe producten, uitbreiding naar andere markten, of hogere bestedingen per klant?

2. Wat heb je nodig om deze groei te realiseren?

Denk aan investeringen in personeel, marketing of voorraad.

3. Hoe vertaal je dit naar een concreet financieel plan?

Door inzicht te krijgen in prijs en hoeveelheid, kun je onderbouwde keuzes maken en je groei beheersen.

Samen zorgen we ervoor dat je plan staat als een huis, zodat jij je volledig kunt focussen op ondernemen.

Winst: Waarom meer omzet niet altijd betekent dat je meer verdient

Je hebt een goedlopende business, maar onderaan de streep blijft er weinig over.

Hoe kan dat?

Groei in omzet leidt niet altijd tot meer winst.

Vaak is het tegendeel waar:

Zonder grip op je financiën kan meer omzet juist zorgen voor meer chaos en minder winst.

Groei brengt namelijk extra kosten met zich mee—denk aan het inkopen van voorraden, het aannemen van extra personeel of het opschalen van je marketing.

De vraag is: hoe financier je deze groei zonder je cashflow in gevaar te brengen?

Door vooruit te plannen en slimme financiële keuzes te maken, zorg je ervoor dat groei ook daadwerkelijk winstgevend is.

Hoe verdwijnt jouw winst ongemerkt?

Je rekent te lage tarieven uit angst om klanten kwijt te raken.

Je kosten groeien sneller dan je omzet.

Je hebt geen idee welke klanten of producten echt winstgevend zijn.



Wat je nu kunt doen:

- ***Prijs je waarde, niet je tijd.***

Stop met uurtarieven en ga over op pakketten of waarde-gebaseerde prijsmodellen.

- ***Maak een kostenanalyse.***

Schrap of heronderhandel uitgaven die niet bijdragen aan je winst.

Klinkt logisch, toch?

Maar het probleem is dat de meeste ondernemers hier te weinig tijd voor vrijmaken.

Gelukkig hoeven zij dat niet zelf te doen – en jij ook niet. Wij helpen je om inzicht te krijgen in je financiën en samen maken we een plan om jouw bedrijf financieel gezond te houden.

Groei: Van ondernemer met ambitie naar een strategische leider

Wil je echt groeien?

Dat begint bij loslaten en slimmer ondernemen.

Ondernemersmindset: Denk strategisch en stuur op groei

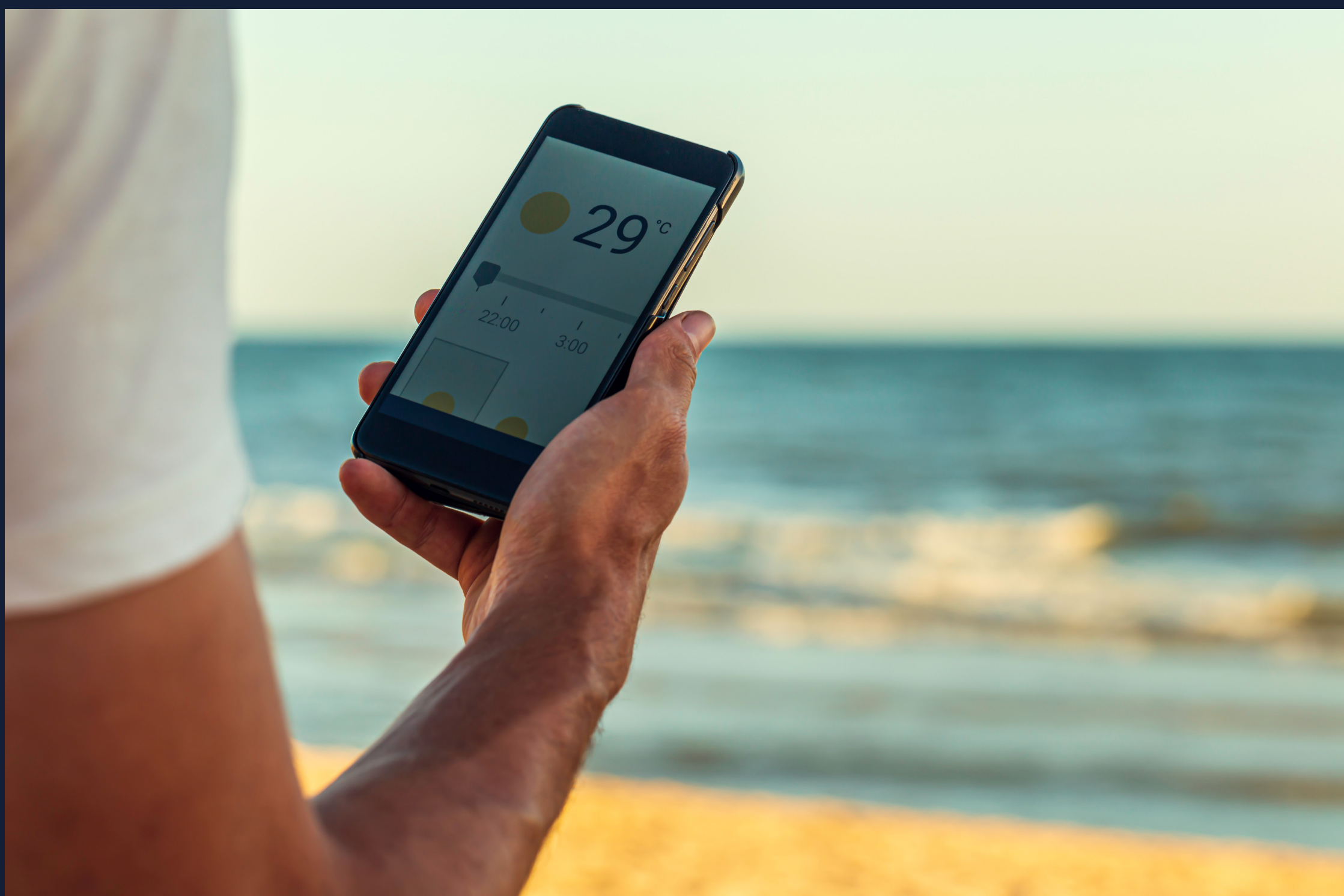
***Maak financiële strategie leidend:
Zonder cijfers ben je stuurloos.***

***Weet waar je naartoe gaat:
Heb een meerjarenplan en wees
meedogenloos in je focus.***

Zonder een duidelijke strategie blijf je in de 'druk, druk, druk' modus hangen.

Dat is prima voor een eenmanszaak, maar funest als je echt wilt groeien.

Laat ons je helpen om een plan op te zetten waarmee je kunt bouwen in plaats van rennen.



DIT is het moment dat je kiest voor groei

Dit e-book heeft je laten zien hoe je grip krijgt op je financiën. Maar laten we eerlijk zijn: zonder actie verandert er niets.

Wil jij:

Volledige controle over je financiën?

Slimme groeikeuzes maken zonder financiële zorgen?

Meer winst overhouden zonder harder te werken?

Klaar zijn voor financiering wanneer jij het nodig hebt?



Boek vandaag nog een gratis gesprek en ontdek hoe wij jouw bedrijf naar het volgende niveau tillen.

Ja, ik wil een gratis gesprek inplannen!

Dit is jouw kans. Pak hem. Of blijf je nog even gokken?

